

Forord

I den første artikel analyserer Jesper Jespersen James Maynard Keynes' økonomiske bidrag. Han påpeger, at Keynes satte den makroøkonomiske dagsorden med udgivelsen af *The General Theory* i 1936. Heri påviste han, at den neoklassiske makromodel indeholdt to grundlæggende fejl, der skyldtes antagelsen om: markedsligevægt og fuld forudseenhed. Alligevel bygger de i dag dominerende makromodeller (generelle ligevægtsmodeller) fortsat på de oprindelige neoklassiske antagelser blot med nye navne: 1) full market clearing og 2) rationelle forventninger. Det egentlige modelmæssige gennembrud for Keynes' makroøkonomiske teori, har vi således ifølge Jesper Jespersen stadig til gode.

I den anden artikel analyserer Lene Hjøllund og Gert Tinggaard Svendsen CO-2-afgifterne i et public choice-teoretisk perspektiv. Analysen bekræfter teorien. Ensartede afgifter, som økonomerne længe har anbefalet, er ikke blevet gennemført. I Danmark er afgiften for husholdningerne fx ni gange større end for industrien. Det samme forhold gør sig gældende i en række andre OECD-lande. Forklaringen er, at industrien er langt stærkere organiseret end husholdningerne. I forhold til industrien ville det være mere optimalt at udforme et marked for forureningstilladelser.

Jens-Peter Fage Madsen beskæftiger sig i den tredje artikel med relationerne mellem WTO og Kina og herunder særligt Kinas mulige op-

tagelse i verdenshandelsorganisationen. I den forbindelse analyserer han især USA's rolle som en nøglefaktor i forklaringen på om og på hvilke betingelser Kina kan optages i WTO. På dette område er der en forskel mellem Clinton-administrationen, hvor man så på Kina som en strategisk partner, mens Bush-administrationen betragter Kina som en konkurrent såvel politisk som økonomisk.

Endelig analyserer Teit Lüthje den teknologiske udvikling og handel med halvfabrikata. Han konkluderer, at ved sammenstilling af graden af intra-industriel handel med halvfabrikata med landenes antal af anmeldte patenter, var det overordnede indtryk, at samhandelen med de lande, i forhold til hvilke Danmark er på et teknologisk højere udviklingsniveau, kendetegnet ved inter-industriel handel, mens samhandelen med de lande, i forhold til hvilke Danmark har et teknologisk lavere udviklingsniveau, er kendetegnet ved intra-industriel handel. Da samhandelen med de sidstnævnte lande udgør over halvdelen af den samlede danske udenrigshandel med halvfabrikata, er der tale om, at handelen med halvfabrikata overfører teknologisk viden til dansk økonomi.

Lars Bille afslutter nummeret med en politisk kronik om 1. halvår af 2001.

Peter Nedergaard
Redaktør