

skabsskattesystemer (en mere udførlig beskrivende gennemgang er givet i en forudgående rapport *Company Tax Systems in OECD Member Countries*, omtalt i *NT*, 1974 nr. 1). Derefter følger de to centrale kapitler i rapporten, hvor der henholdsvis udvikles en teoretisk model for spørgsmålet baseret på neoklassiske forudsætninger, dels redegøres for nogle af de vigtigste eksisterende empiriske undersøgelser.

[THUNHOLM, LARS-ERIK] *International economics and banking*. Udg. af Torsten Carlsson, Hugo Lindgren, Arne Lundmark og Curt G. Olsson. Stockholm: Skandinaviske Enskilda Banken, 1974. 210 pp.

Dette festskrift til Lars-Erik Thunholm på 60-årsdagen indeholder bidrag af repræsentanter for tretten europæiske banker af forskellig nationalitet, i det væsentlige om bank- og kreditsspørgsmål.

ULLENHAG, JÖRGEN, red.: *Samhällsvetenskap på 70-talet*. 2 bd. Aldus-serien, 424 og 425. Stockholm: Aldus, 1974. 152 + 159 pp.

De to bind gengiver i bearbejdet form en forelæsningsrække ved universitetet i Uppsala i foråret 1973 om samfundsvidenskabelige emner, der sigtede på at redegøre for fagenes tradition, aktuelle stilling og fremtidsperspektiver. Der er tale om ganske korte oversigter på et lettilgængeligt niveau, idet forelæsningerne bl.a. henvendte sig til forskere og studenter fra tilgrænsende fagområder. Karl-Gustaf Hildebrand orienterer om økonomisk historie, Göran Ohlin om nationaløkonomien før anden verdenskrig, Ragnar Bentzel om nationaløkonomien efter anden verdenskrig og Harry Nyström om

driftsøkonomien. Desuden er der afsnit om statskundskab, kulturgeografi, øststatsforskning, fredsforskning, pædagogik, psykologi, sociologi, socialantropologi og statistik. Selvom der efter sagens natur tages særligt hensyn til svenske forhold, er der dog først og fremmest tale om gode almene, omend meget elementære, introduktioner til de pågældende emner.

VAITSOS, CONSTANTINE V.: *Intercountry income distribution and transnational enterprises*. Oxford: Clarendon Press, Oxford University Press, 1974. 198 pp. £ 5,00.

Bogen, der bygger på en disputats ved Harvard University, behandler virkningerne af direkte, internationale selskabsinvesteringer på indkomstfordelingen mellem lande. Der er både tale om en teoretisk analyse og en på sydamerikanske erfaringer baseret empirisk undersøgelse. Bogen tager ikke stilling til de videregående spørgsmål, der er involveret, når det skal besluttes, hvorvidt fattige lande skal satse på industrialisering eller udvikling af primære erhverv eller hvilke varegrupper der i førstnævnte fald skal produceres, men interesserer sig for indkomstfordelingen af givne aktiviteter med given produktionsteknik. Det er bogens hovedsynspunkt at megen eksisterende teori på området er irrelevant, fordi den bygger på urealistiske forudsætninger, især m.h.t. markedssform og faktorsubstitution, eller med forfatterens ord, problemet »is best understood within an oligopoly model involving collective factor or resource transfer, where capital is probably assuming a decreasing importance«, således at »adequate analysis requires tools that belong more to the theory of industrial organizations rather than to international capital movements«.