

andre pengeinstitutter eksplicit og dermed en række yderligere finansielle aktiver: bankindskud på anfordring og på tid, sparekasseindskud etc. Den simple kreditmultiplikator omformuleres under den antagelse, at publikum (husholdninger og ikke-finansielle virksomheder) ønsker at opretholde et fast forhold mellem de forskellige typer af finansielle aktiver. Forfatteren diskuterer forskelle og lighedspunkter mellem banker og de øvrige institutioner; hvad angår deres respektive evne til at igangsætte eller formidle en krediteksponering, mener forfatteren at der kun er tale om en gradforskelle. Under alle omstændigheder finder han sondringen lidet relevant, når det drejer sig om at vurdere, hvorvidt den pengepolitiske lovgivning gennem f.eks. variable kasse- og/eller likviditetskvote kan gøre pengepolitikken mere effektiv; sådanne regler også for de øvrige finansielle institutioner vil bidrage til at bremse en krediteksponering.

Adfærdsrelationer for banker og andre finansielle institutioner udledes på samme måde som for ikke-finansielle virksomheder. Her indgår dog kun profitten og aktiverne i præferencefunktionen, ikke gælden. Det vises, hvorledes ligevægtsdannelsen på de seks markeder i makromodellen modificeres af de nye institutioners og aktivers tilkomst.

Bogens afsluttende kapitel giver en yderst læseværdig oversigt over de senere års pengepolitiske debat, især i USA og England. Forfatteren har tydeligvis intimt kendskab til såvel den teoretiske litteratur som de institutionelle forhold i disse lande. En

del af synspunkterne kendes fra forfatterens tidligere undersøgelse *The New Theory of Credit Control in the United States* (Stockholm 1959), men de er nu suppleret af en omtale af Radcliffe Committee's konklusioner og af den relative hensigtsmæssighed af forskellige pengepolitiske indgreb, især markedsoperationer, kassekvoter og likviditetskvote. Særligt anskuelig er diskussionen af rentevirkninger contra kreditrationeringsvirkninger, som så ofte er kunstigt adskilt, når det er blevet debatteret, om renten eller »availability« udgør den mest effektive bremse på en krediteksponering. Forfatteren forudsætter implicit, at en låntager normalt vil have en række finansieringskilder at henvende sig til, hvilket nok kunne fortjene nærmere diskussion. Instrukтив er endvidere påvisningen af det svage grundlag for den modvilje mod kraftigere udsving i renteniveauet, som politikere og centralbankfolk – omend med forskellig motivering – synes at kunne finde sammen i.

Lindbeck's bog er et standardværk, som ingen penge-teoretisk interesseret bør gå udenom. Den bringer næsten ingen nye konklusioner, men som en systematisk og pædagogisk oversigt over penge-teoriens problemer giver den læseren et bedre grundlag for at vurdere de empiriske og institutionelle undersøgelser, som rummer muligheden for virkelige fremskridt.

Niels Thygesen*

* Lektor ved Københavns Universitet, cand. polit.

MODTAGEN LITTERATUR

ALBINSON, GÖRAN, TENGELIN, STEN och WÄRNERYD, KARL-ERIK: Reklamens ekonomiska roll. Industriens utredningsinstitut, Stockholm 1964. 276 s. sv. kr. 35-. ANDERSEN, P. NYBOE: Udenrigsøkonomi. Handelshøjskolen i København. Einar Harecks Forlag. 2. udgave. København 1964. 323 s. kr. 32-. - ANDREWS, P. W. S.: On Competition in Economic Theory. Macmillan & Co. Ltd. London 1964. 141 s. 21 s. net. - AUBREY, HENRY G.: The Dollar in World Affairs. Harper & Row. New York 1964. 295 s. \$ 5.50. - BARBACK, R. H.: The Pricing of Manufactures. Macmillan & Co. Ltd. London 1964. 177 s. 25 s. net. - CHANDLER, LESTER V.: The Economics of Money and Banking. Harper & Row. New York 1964. 606 s. 32 s. 6 d. net. - GOLDBERGER, ARTHUR S.: Econometric Theory. John Wiley and Sons Inc. New York 1964. 399 s. - HANSEN, SVEND AAGE: Adelsvældens grundlag. Københavns universitets økonomiske institut. G. E. C. Gads Forlag.

København 1964. 345 s. kr. 32.25. – HICKS, J. R.: The Theory of Wages. Macmillan & Co. Ltd. London 1964. 388 s. 35 s. net. – HORIE, SHIGEO: The International Monetary Fund. Macmillan & Co. Ltd. London 1964. 209 s. 30 s. net. – JONSSON, ERNST: Kommunernas finanspolitik – mål och medel. Företagsekonomiska Forskningsinstitutet. Stockholm 1964. 184 s. kr. 42-. – KUNZ, Willi: Grundfragen der internationalen Wirtschaftszusammenarbeit der Länder des Rates für gegenseitige Wirtschaftshilfe. Akademie Verlag. Berlin 1964. 125 s. – KUUSI, PEKKA: Social Policy for the Sixties. Social Policy Association of Finland. Helsingfors 1964. 295 s. – MEISELMAN, DAVID and SHAPIRO, ELI: Corporate Sources and Uses of Funds. National Bureau of Economic Research. New York 1964. 281 s. \$ 4.50. – PUU, TONU: Studier i det optimale tillgångsvallets teori. Almqvist & Wiksell. Stockholm 1964. 311 s. sv. kr. 30-. – ROGVI, FINN A.: Båndläggelse efter den nye arvelov. Sparekassens skrifter nr. 6. København 1964. 50 s. – SEIDEN, MARTIN H.: The Quality of Trade Credit. National Bureau of Economic Research. New York 1964. 129 s. \$ 3.00. – SHANNON, IAN: International Liquidity. F. W. Cheshire. Sidney 1964. 143 s. 21 s. net. – SINGH, MANMOHAN: India Export Trends. Oxford University Press. London 1964. 369 s. 45 s. net. – S. O. U. 1964: 19: Kommunal skatteutjämning. Stockholm 1964. 419 s. – S. O. U. 1964: 25: Nytt skattesystem. Stockholm 1964. 827 s. – S. O. U. 1964: 29: Koncernbidrag m.m. Stockholm 1964. 160 s. – TÖRNQVIST, GUNNAR: Lokaliseringsförändringar inom svensk industri 1952-60. Almqvist & Wiksell. Stockholm 1964. 163 s. sv. kr. 28-. – VIBE-PEDERSEN, JOHN: National Income and Aggregate Income Distribution. Ejnar Munksgaard, København 1964. 57 s. WRIGHT, ROBERT: Investment Decision in Industry. Chapman and Hall. London 1964. 170 s. 28 s. net. – ZAUBERMAN, ALFRED: Industrial Progress in Poland, Czechoslovakia and East Germany 1937-1962. Oxford University Press. London 1964. 338 s. 50 s. net.