

han med åbenlys foragt for demokratisk virksomhedsledelse, velfærdsforanstaltninger og pensionsordninger. Jo, han ved skam, hvordan man leder en virksomhed! Han er ikke som de andre, der kun har lært om disse ting af det der „står i bøgerne“ og derfor hager sig fast i skemaer og diagrammer, der aldrig helt kan passe til den enkelte virksomhed. Ikke ét sted i bogen får man fornemmelsen af, at han inderst inde skammer sig.

Forstander, cand. jur. Knud Bruun-Rasmussen har i et forord givet bogen pæne ord med på vejen. Det må siges at være usædvanligt venligt af ham.

Børge G. Johansen.

David C. McClelland: *The Achieving Society*, D. Van Nostrand Co. Inc., Princeton, N. J., 1961. — 438 sider samt appendixes.

Denne bog er resultatet af mange års studier i Behavioral Sciences for Ford Foundation. Forfatteren påviser, at økonomisk vækst i et samfund er afhængig af niveauet af Need for Achievement Motivation i befolkningen i det pågældende samfund. Et psykoanalytisk kodningssystem er anvendt ved en gennemgang af verdens velstående — og dermed indflydelsesrige — nationer op gennem historien fra det græske riges storhedstid til den nuværende økonomiske magtfordeling.

McClelland hævder, at det ikke er selve økonomien, der har skabt de forskellige samfunds store epoker, men at det er de psykologiske motivationer i befolkningen, der har haft økonomisk vækst som resultat. Derfor er konklusionen på basis af en del cross-cultural studier, at man gennem opdragelsen og uddannelsen af de kommende generationer kan indpode Need for Achievement Motivation og derved skabe økonomisk vækst.

Forfatteren underbygger sine teorier på grundlag af psykoanalysen, og bogen er bl. a. derfor værdifuld for motivationsanalysen, især fordi den belyser så mange

økonomiske forhold fra en utraditionel synsvinkel, selv om man som økonom måske kan nære en smule tvivl med hensyn til enkelte af bevisernes reelle værdi. Iøvrigt har bogen betydning som et svar på Galbraith's „The Affluent Society“.

„The Achieving Society“ er utvivlsomt et værk, der med vægt kan indgå i debatten om psykologiens betydning som grænsevidenskab til økonomien.

Karsten Blom.

H. W. Auburn (ed): *Comparative Banking in Austria, Belgium, Denmark, Finland, France, Germany, Greece, Italy, Netherlands, Norway, Portugal, Spain, Sweden, Switzerland, Turkey, United Kingdom, U. S. A., The U. S. S. R., Waterlow, 1960.*

Dette arbejde, der udgives af Manufacturers Trust Company of New York's tidligere Londonrepræsentant, tilstræber en sammenligning af bankvæsenet i U. S. A., U. S. S. R., 15 vesteuropæiske lande samt Tyrkiet.

I hvert land behandles bankernes lov-mæssige status, fialsystemer, forbindelser til centralbank etc. — og resultatet fremtræder som et særdeles læseværdigt og oplysende lille skrift. Der er mange lighedspunkter med Lars-Erik Thunholms bog: *Bankvæsenet i utlandet fra 1955*, men oplysningerne er naturligvis mere aktuelle og tillige også i det store og hele mere klare og koncise.

Særlig anerkendelse tilkommer udgiveren for bogens appendix, hvor de vigtigste oplysninger om de nævnte landes centralbanker, deres institutionelle forhold, kassereservebestemmelser m. m. er fremstillet særdeles overskueligt og systematisk.

Bent Gram Mikkelsen.

Management International. Betriebswirtschaftlicher Verlag Dr. Th. Gabler, Wiesbaden. 4 årlige numre, ca. 80 d. kr.