

sig hovedsageligt med spørgsmålet om virkningerne af en fælles nordisk toldunion, endvidere berøres kort spørgsmålet om industrielt handelspolitisk samarbejde samt samarbejde på patentvæsenets område.

Udvalget har hovedsageligt indskrænket sig til en almindelig vurdering af en toldunions økonomiske virkninger og dens forenelighed med GATT (General Agreement on Tariffs and Trade), i hvilken forbindelse berøres de bestræbelser, der efter krigen har været udfoldet gennem ITO (International Trade Organization) for at begrænse toldbeskyttelsen.

Store og afgørende spørgsmål er henskudt til overvejelse i særlige udvalg, således spørgsmålet om landbrugets stilling i en eventuel nordisk toldunion, nomenklatur og toldtariffer m.m. Men udvalget kommer dog allerede på nuværende tidspunkt til den konklusion, »at uanset de fordele, som en nordisk toldunion i det lange løb må antages at medføre for Norden som helhed, vil der ved etablering af en toldunion i alle landene kunne opstå visse vanskeligheder«, der »er så store, at de ikke på det nuværende tidspunkt kan løses af deltagerlandene, og at der derfor ikke er grundlag for at gennemføre en toldunion omfattende alle fire lande«.

Stig Sommer.

Report of the Federal Trade Commission on The Merger Movement.

Washington 1948. 134 sider + grafiske tavler.

Rapporten er et sammendrag af Federal Trade Commission's undersøgelse vedrørende dannelsen af fusioner i USA.

Kommissionen fastslår i forordet — med et hjertesuk — at det nu er 22 år siden, kommissionen første gang foreslog en skærpelse af Clayton Acten af 1914, der var en udbygning af Sherman Acten fra 1890. Loven, der tilsigter at bevare konkurrencen og hindre monopoldannelser, kan bl. a. omgås, ved at man i stedet for at opkøbe aktierne i et andet firma — hvilket er forbudt — køber firmaets aktiver (physical property).

Rapporten viser nu ved en fortrinlig gennemgang af de forskellige brancher, hvorledes denne omgåelse af loven har virket, bl. a. på grundlag af retssager, som er ført mod forskellige firmaer, og påpeger endvidere, at der kan påvises fire perioder, hvor tendensen til fusion har været særlig betydelig: tiden fra 1897—1905, tiden umiddelbart efter verdenskrig I indtil slutningen af 1921, fra midten af tyverne til depressionsåret 1929, da det foreløbige højepunkt i bevægelsen var nået, og endelig perioden efter verdenskrig II, perioder, der alle var kendetegnet ved store likvide beholdninger.

Rapporten gennemgår derefter med talrige eksempler og grafiske illustrationer de forskellige former for fusion: horisontal og vertikal, frem mod færdigvaren eller tilbage til råvaren.

Sammenfattende bemærker kommissionen — og man kan vel tage dette som udtryk for den opfattelse, kommissionen er kommet til gennem mange års arbejde med de herhenhørende problemer — at den regulerende indflydelse, man tidligere tillagde »the unseen hand of competition«, nu indenfor betydende områder af erhvervslivet er erstattet af »the dead hand of corporate control«.

sig hovedsageligt med spørgsmålet om virkningerne af en fælles nordisk toldunion, endvidere berøres kort spørgsmålet om industrielt handelspolitisk samarbejde samt samarbejde på patentvæsenets område.

Udvalget har hovedsageligt indskrænket sig til en almindelig vurdering af en toldunions økonomiske virkninger og dens forenelighed med GATT (General Agreement on Tariffs and Trade), i hvilken forbindelse berøres de bestræbelser, der efter krigen har været udfoldet gennem ITO (International Trade Organization) for at begrænse toldbeskyttelsen.

Store og afgørende spørgsmål er henskudt til overvejelse i særlige udvalg, således spørgsmålet om landbrugets stilling i en eventuel nordisk toldunion, nomenklatur og toldtariffer m.m. Men udvalget kommer dog allerede på nuværende tidspunkt til den konklusion, »at uanset de fordele, som en nordisk toldunion i det lange løb må antages at medføre for Norden som helhed, vil der ved etablering af en toldunion i alle landene kunne opstå visse vanskeligheder«, der »er så store, at de ikke på det nuværende tidspunkt kan løses af deltagerlandene, og at der derfor ikke er grundlag for at gennemføre en toldunion omfattende alle fire lande«.

Stig Sommer.

Report of the Federal Trade Commission on The Merger Movement.

Washington 1948. 134 sider + grafiske tavler.

Rapporten er et sammendrag af Federal Trade Commission's undersøgelse vedrørende dannelsen af fusioner i USA.

Kommissionen fastslår i forordet — med et hjertesuk — at det nu er 22 år siden, kommissionen første gang foreslog en skærpelse af Clayton Acten af 1914, der var en udbygning af Sherman Acten fra 1890. Loven, der tilsigter at bevare konkurrencen og hindre monopoldannelser, kan bl. a. omgås, ved at man i stedet for at opkøbe aktierne i et andet firma — hvilket er forbudt — køber firmaets aktiver (physical property).

Rapporten viser nu ved en fortrinlig gennemgang af de forskellige brancher, hvorledes denne omgåelse af loven har virket, bl. a. på grundlag af retssager, som er ført mod forskellige firmaer, og påpeger endvidere, at der kan påvises fire perioder, hvor tendensen til fusion har været særlig betydelig: tiden fra 1897—1905, tiden umiddelbart efter verdenskrig I indtil slutningen af 1921, fra midten af tyverne til depressionsåret 1929, da det foreløbige højepunkt i bevægelsen var nået, og endelig perioden efter verdenskrig II, perioder, der alle var kendetegnet ved store likvide beholdninger.

Rapporten gennemgår derefter med talrige eksempler og grafiske illustrationer de forskellige former for fusion: horisontal og vertikal, frem mod færdigvaren eller tilbage til råvaren.

Sammenfattende bemærker kommissionen — og man kan vel tage dette som udtryk for den opfattelse, kommissionen er kommet til gennem mange års arbejde med de herhenhørende problemer — at den regulerende indflydelse, man tidligere tillagde »the unseen hand of competition«, nu indenfor betydende områder af erhvervslivet er erstattet af »the dead hand of corporate control«.

De sidste 60 sider optages af en overordentlig interessant gennemgang af United States Steel Corporation's opståen og udvikling.

Bogen er lærerig og giver et værdifuldt bidrag til belysning af Amerikas økonomiske historie.

Stig Sommer.

V. Spang-Thomsen: *Skattetabeller 1950-51*. 5. udg. Nyt Nordisk Forlag, Arnold Busck. København 1950. 52 sider. Kr. 5,50.

Den danske skattelovgivning er jo desværre så kompliceret, at det ofte er ret besværligt at efterregne en skatteansættelse. Det er derfor naturligt, at et så praktisk anvendeligt redskab som dette tabelværk blev hilst med glæde, da det fremkom, og siden har været til megen nytte for dem, der jævnligt foretager sådanne beregninger.

Værket er i denne udgave udvidet således, at det nu indeholder tabeller over samlede formueskatter, tabeller over indkomstskat til staten og den fælleskommunale udligningsfond for visse hovedstadskommuner, købstæder og landkommuner, tabel over kommuneskatter for kommuner i Nordsjælland og landets større byer, samt de nyttilkomne tabeller til udregning af aktieselskabsskatter.

Udmærkede eksempler på benyttelsen af de forskellige tabeller gør disse anvendelse særdeles let forståelig.

Herudover indeholder heftet uddrag af love omhandlende skatteberegninger ikke alene vedrørende personer og aktieselskaber, der er hjemmehørende her i landet, men også de beregningsregler, der er gældende for f. eks. dødsboer, brugsforeninger, produktionsforeninger, andre foreninger og personer og selskaber, der ikke har bopæl her i landet.

Af særlig interesse for revisorer er de ved arbejdet med skattesager ofte meget nyttige oversigter over de for årene 1922/23—1950/51 gældende skattelove.

Som heftet nu foreligger, kan det anbefales som særdeles nyttigt for enhver, der giver sig af med beregning af den ham selv eller andre pålignede skat.

Poul Hansen.

Købmandens Håndbog, red. af Sven Frederiksen under medvirkning af Jens J. Lund. Thorkild Becks Forlag. Kbh. 1950. 512 sider. Kr. 48,— indb.

Med »købmand« har man i denne bogs titel ment detailhandler; det fremgår af undertitlen »Nødvendig viden for detailhandlere«. Betydningen af ordet købmand er jo ellers noget skiftende på dansk; det kan betyde enhver, der driver handel, engros eller en detail, som erhverv; det kan — måske — som her begrænses til at betyde detailhandler, eller det betegner i daglig tale ofte en kolonial-detailhandler. Men hvorom alting er, *købmand* er en smuk og hæderkronet betegnelse for den, der giver sig af med handel, og håndbogens titel klinger for så vidt udmærket, omend den måske kunne være valgt mere præcist og rammende. Men undertitlen fortæller i alt fald, hvad værket tilsigter at give.